

REPORTE ARIIX DE INGRESOS PROMEDIO

Avance de rango (Alcanzado de acuerdo a las Comisiones Base)	Porcentaje de los Representantes Activos	Porcentaje de todos los Representantes	Promedio Semanal	Meses en promedio para cada Rango	Promedio Anualizado (Promedio semanal x 52)
REPRESENTANTES DE TIEMPO COMPLETO					
Chairperson+ (USD \$6,000 Semanal)	4.09%	0.10%	USD \$19,826.97	32.40	USD \$1,031,003
CEO (USD \$4,000 Semanal)	7.10%	0.18%	USD \$12,161.99	22.85	USD \$632,423
President (USD \$3,000 Semanal)	3.94%	0.10%	USD \$7,410.13	20.37	USD \$385,327
Sr. Officer (USD \$2,000 Semanal)	39.51%	0.97%	USD \$4,851.91	12.50	USD \$252,299
Officer* (USD \$1,000 Semanal)	45.37%	1.12%	USD \$5,374.29	8.90	USD \$279,463
Totales de Tiempo Completo	100.00%	2.47%	USD \$6,320.92	12.73	USD \$328,688
REPRESENTANTES DE TIEMPO PARCIAL					
Sr. Vice President	0.70%	0.70%	USD \$1,438.23	7.46	USD \$74,788
Vice President	1.77%	1.77%	USD \$1,246.30	6.55	USD \$64,808
Sr. Director	1.81%	1.81%	USD \$763.42	5.02	USD \$39,698
Director	4.70%	4.70%	USD \$667.12	4.57	USD \$34,690
Manager	11.45%	11.45%	USD \$257.89	3.41	USD \$13,410
Supervisor	17.79%	17.79%	USD \$190.42	2.35	USD \$9,902
Team Lead	59.30%	59.30%	USD \$63.79	1.04	USD \$3,317

Estas cifras están basadas en el calendario del año 2015. Los Representantes que sólo recibieron un cheque en cada rango están agrupados. Los Representantes de Tiempo Completo están definidos como cualquiera que haya obtenido el título de Officer o más alto en cualquier momento, incluso por una semana durante el periodo de este reporte.

Note que estas cifras no representan las ganancias de los Representantes, ya que no incluyen los gastos realizados por los

Representantes en la promoción de su negocio y tampoco incluyen ganancias adicionales generadas por ventas minoristas de productos pertenecientes a las marcas de ARIIX. Estas cifras no deben ser consideradas como garantías o proyecciones de sus ganancias o ingresos actuales. Cualquier representación o garantía de ganancias o ingresos podría ser errónea. El éxito sobre los resultados con ARIIX sólo se logran con esfuerzo y eficiencia en las ventas, lo cual requiere trabajo duro, diligencia y liderazgo. Su éxito dependerá de qué tan efectivamente ejercita estas cualidades.

* Incluye Bono de Ahorro pagado en una Suma Global en este rango.

INGRESOS ANUALES PROMEDIO:

USD \$328,687.73 para los Representantes de Tiempo Completo

USD \$1,557.51 para todos los 52,570 Representantes activos por al menos 1 día

ARIIX cree que para ser un buen ciudadano corporativo se deben cumplir con las mejores prácticas comerciales en la industria de la venta directa. Por lo tanto, ARIIX ha desarrollado este Reporte de Ingresos Promedio (AER, por sus siglas en Inglés). El AER contiene información precisa y oportuna sobre los ingresos que perciben los Representantes de ARIIX, lo cual le permite, tanto a ARIIX como a sus Representantes, explicar de una mejor manera las oportunidades que ARIIX ofrece a los Representantes prospectos. Para este fin, se debe entregar y explicar una copia de este Reporte de Ingresos Promedio a todos los Representantes prospectos que pretendan construir negocios. Las copias del AER pueden ser descargadas e impresas desde la página web del corporativo.

Cada vez que el Plan de Compensación ACTIV8 sea presentado o discutido con un Representante prospecto (alguien que actualmente no forma parte del acuerdo de Representantes de ARIIX), o en cualquier momento en que se realice una declaración de ingresos o ganancias a un Representante prospecto, se le debe entregar y explicar una copia del AER de ARIIX a dicha persona. Los términos “solicitud de ingresos” y “representación de ganancias” incluyen lo siguiente: (1) declaraciones de los ingresos promedio, (2) declaraciones de los ingresos no promediados, (3) declaraciones de los rangos de ingresos, (4) testimonios de ingresos, (5) declaraciones de estilo de vida, y (6) declaraciones hipotéticas. Estas declaraciones de ingresos pueden realizarse cuando se haya entregado y explicado el AER al Representante prospecto, y sólo pueden ser realizadas una vez que el Representante Prospecto haya entendido el ingreso anual promedio de todos los Representantes de ARIIX.

Las declaraciones de ingresos no promediados pueden incluir: “Nuestro máximo Representante tuvo un ingreso de USD \$X el último mes” o “Un Chairperson gana en promedio USD \$X cada semana”.

Una declaración de estilo de vida consiste en declaraciones, fotografías o videos, incluyendo casas costosas, carros lujosos, vacaciones extravagantes u otros artículos que impliquen riqueza. Además, una declaración de estilo de vida también puede referirse a la realización de sueños y a tener todo lo que siempre se había querido. Estas declaraciones son expresadas en términos de “oportunidad”, “posibilidad” o “probabilidad”. Declaraciones tales como “Mi ingreso en ARIIX superó mi salario después de sólo unos meses en el negocio” o “Nuestro negocio ARIIX ha permitido que mi esposa deje de trabajar tiempo completo”, también entran en el ámbito de declaraciones de “estilo de vida”.

Una declaración de ingreso hipotético es cuando el funcionamiento del Plan de Compensación ACTIV8 es explicado a través de un ejemplo hipotético. En una declaración de ingreso hipotético se realizan ciertas suposiciones sobre el éxito potencial de un Representante prospecto, tales como (1) el número de Representantes patrocinados por el Representante prospecto, (2) el número de Representantes que se encuentran en la línea inferior del Representante prospecto, (3) el volumen promedio de producto por Representante en la línea inferior del Representante prospecto, y (4) el volumen total de la organización del Representante prospecto. Estas suposiciones son entonces introducidas en el Plan de Compensación ACTIV8 como cifras de ingresos de rendimiento. Dichas cifras constituyen las declaraciones de ingresos.

En cualquier reunión, pública o no pública, con un prospecto o Representante, en la cual se discuta acerca del Plan de Compensación Activ8, o se realice cualquier tipo de declaración de ingresos, usted debe proporcionar una copia del AER a cada prospecto y explicar la información que este contiene. Adicionalmente, en cualquier reunión que sea abierta al público en la cual se discuta acerca del Plan de Compensación Activ8 o se realice cualquier tipo de declaración de ingresos, usted debe mostrar al menos una copia del AER sobre una cartulina de 90cm x 150cm (o más grande) al frente de la sala a una proximidad razonable de los presentadores. En cualquier reunión en la cual sea utilizado cualquier tipo muestra de video o computadora, tales como monitor, televisión, o proyector, una lámina o diapositiva del AER deberá ser mostrada continuamente durante la duración de la discusión sobre el Plan de Compensación Activ8 o la realización de una declaración de ingresos.

Los Representantes de ARIIX que hayan alcanzado el rango de Officer (o mayor) y que hayan desarrollado sus propios materiales de ventas y herramientas, en las que se encuentre incluido el Plan de Compensación ACTIV8 o la declaración de ingresos, deberán incorporar el AER en cada herramienta de ventas antes de presentarla al corporativo para su revisión y aprobación.

En ARIIX estamos orgullosos de los ingresos que nuestros Representantes obtienen proporcionales a la suma de sus esfuerzos. Los resultados proporcionados son dramáticamente más altos que la mayoría en la industria. Por tal motivo, lo invitamos a informarse y revisar las gráficas de ingresos de nuestros competidores. En ARIIX no sólo lo decimos, nuestra compensación está estructurada para acreditarlo.

